

***Accélérez le développement de puits de carbone en France et en Europe
Rejoignez une start-up au service du climat***

Contexte :

Oklima, filiale du Groupe EDF, a pour mission de lutter activement contre le dérèglement climatique. Oklima développe des projets de préservation ou de renforcement de puits de carbone de types forestier et agricole en France et à l'international. Ces projets, dits de contribution carbone, permettent de séquestrer des émissions carbone et de protéger la biodiversité. Oklima propose aux entreprises engagées en faveur du climat de soutenir ces projets de qualité. Nos valeurs d'ambition, de pragmatisme, de solidarité et d'engagement nous portent chaque jour dans notre mission.

Objectif du poste :

Rattaché à l'équipe commerciale, Oklima cherche un(e) alternant(e) business développer pour appuyer ses actions commerciales en vente B to B. Il /elle a pour objectif de d'identifier des entreprises intéressées pour financer les projets de séquestration de carbone que nous développons. Nous cherchons une personne motivée pour participer à l'aventure de développement d'une start-up à impact positif, au sein d'un groupe pleinement engagé dans la neutralité carbone !

Missions principales :

- Approche commerciale :
 - Développement et mise à jour de la base de données des prospects.
 - Identification de prospects pouvant soutenir des projets en France ou à l'international
 - Qualification des entreprises : identification des contacts clés
 - Prospection téléphonique (également par mail, LinkedIn...)
 - Participation aux entretiens clients
 - Elaboration de propositions commerciales sur mesure, adaptées aux besoins spécifiques de chaque clients
- Soutien dans la gestion et la rédaction des réponses aux appels d'offres.
- Approche stratégique :
 - Etude et analyse du marché
 - Suivi et analyse des stratégies de décarbonation mise en place par nos prospects.

Cette liste de missions n'est pas exhaustive.

Profil souhaité :

Formation et expérience :

- En cours de formation BAC + 5 en commerce
- 1 à 2 ans d'expérience en tant que commercial, tout secteur, mais idéalement dans le secteur de l'environnement.

Compétences :

- Prospection téléphonique
- Persévérance
- Proactivité & dynamisme
- Montre de l'intérêt pour les missions et l'activité d'Oklima
- Capacité de rédaction
- Capacité à appréhender un environnement de travail complexe
- Esprit de collaboration et de travail en équipe

Nous cherchons une personne engagée comme nous pour le climat, avec une forte envie d'accélérer le changement vers une société plus respectueuse de la planète !

Conditions de travail :

Localisation : Paris La Défense, avec possibilité de télétravail 2j/semaine.

Démarrage : 01/09/2025

Conditions : Contrat d'alternance de 24 mois, pouvant se transformer en CDI

Rémunération : selon niveau de formation + prime sur objectifs

Dans le groupe EDF, accueillir des personnes en situation de handicap fait partie de notre ADN. Notre objectif est d'ouvrir nos portes à toutes les compétences, toutes les énergies et toutes les personnalités sans exclusion. Le poste proposé est donc ouvert à toutes et à tous.

Cette offre vous intéresse ? Envoyez-nous votre candidature :

<https://forms.monday.com/forms/068f964603182ceed02389163f4ac794?r=euc1>

Conseil :

Dans le résumé, en haut de CV, notez le rythme et la durée de l'alternance que vous cherchez.